



SISTEMA DE VENTAS

El sistema de **Ventas**, es una herramienta de control interno en **Sierra**, que se utiliza para registrar las ventas. Esto tiene como objetivo el tener información de ventas, cuentas por cobrar y comisiones. Es un sistema **Erp**, totalmente integrado a los demás sistemas sierra, de una manera local o vía Internet.

Forma de operación:

- Indicar fecha de la venta
- Indicar número de cliente.
 - Clic derecho para consultar clientes
 - Se conecta al Servidor SQLSierra.
- Al asignar al cliente, se exhibe.
 - Nombre Fiscal y Comercial.
 - Ciudad, Zona y Grupo.
- Indicar número de agente.
 - Clic derecho para consultar agentes.
 - Exhibe nombre, Departamento y oficina
- Descripción de la venta
 - Pos, remotos y descripción.
- Indicar Subtotal. El sistema el cálculo.
 - Porcentaje de descuento
 - Anticipo
 - Meses de crédito y porcentaje de interés.
 - Fechas de anticipo y 1er mensualidad
- Capturar insumos ordenados.
- Crear documentos en Cuentas por cobrar.
- Al terminar la llamada, de clic en  para grabar e imprimir. El sistema crea la venta, el estado de cuenta y el pedido.

Tiene interfase con los sistemas de Facturación, Presupuestos, y Cuentas por Cobrar.

- Facturación.-** Se obtiene la información del cliente. Recibe el presupuesto de venta.
- Presupuestos.-** Crea presupuesto de venta.
- Cuentas por Cobrar.-** Crea estado de cuenta.

Este sistema está supervisado por el Sistema de Seguridad Sierra.

PROCESO: Al registrar la venta se genera:

- Documento de venta.
 - Estado de cuenta para Cuentas por Cobrar.
 - Pedido para ordenar y surtir los productos.
 - Presupuesto.
 - Se notifica a facturación.
 - Comisión para el agente.
-
- Se pueden ver en pantalla, o imprimirse.
 - Puede imprimir en cualquier modelo de impresora.
 - Puede exportar los informes a Microsoft Excel, Microsoft Word, Adobe Acrobat, y texto.
 - Clave de acceso restringido.

SIERRA ...desde 1980.