



SISTEMAS DE VENTAS

Los **Sistemas de Ventas** Sierra, son una poderosa herramienta, para el control de los **ingresos**, y **estadística de ventas** para la toma de decisiones. Es un sistema **Erp**, integrado a los demás Sistemas Sierra, de una manera local o vía Internet. Son 3 módulos totalmente integrados: **Ventas**, **Operación**, y **Administración**; estos supervisados por el Sistema de **Seguridad**, que autoriza la entrada a las Bases de datos, y audita todas las operaciones realizadas.

SISTEMAS ERP



Su objetivo es reducir fugas, mermas y costos, al mismo tiempo que incrementar las ventas y utilidades.

SEGURIDAD



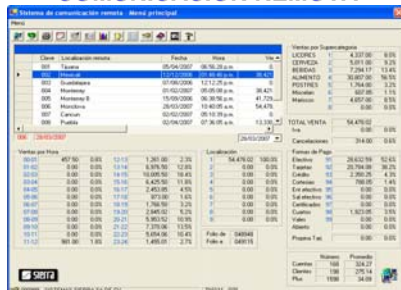
Su objetivo es Autorizar y controlar el acceso a las bases de datos, así como auditar las operaciones realizadas por los usuarios.

PUNTO DE VENTA



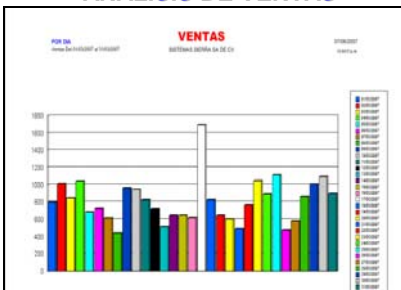
Su objetivo es controlar los ingresos, agilizar el servicio, así como incrementar las ventas.

COMUNICACIÓN REMOTA



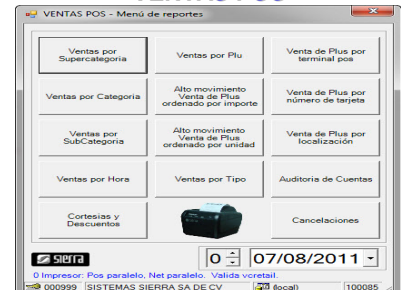
Su objetivo es consultar las ventas por Internet, en una forma gerencial.

ANÁLISIS DE VENTAS



Su objetivo es exhibir la estadística de ventas, en una forma gerencial. Son más de 200 reportes y gráficas.

VENTAS POS



Su objetivo es consultar las **ventas en el momento**, en las terminales pos.

CLIENTE FRECUENTE

Formulario para registrar datos de un cliente frecuente, incluyendo nombre, dirección, teléfono, correo electrónico y detalles de contacto.

Su objetivo es promover las ventas, recompensando a los clientes con consumos. También llamado puntos.

CERTIFICADOS



Su objetivo es promover las ventas, a través de "gift cards", también llamados monedero electrónico.

FACTURACIÓN ELECTRÓNICA RFC



Su objetivo es generar las facturas de consumo CFDI, con todos los requisitos fiscales.

Solicite información.

sierra ...desde 1980.