



CURSO BASICO DE VENTAS POS

1. INTRODUCCION SISTEMAS SIERRA ERP.- Se llama software ERP (<i>Enterprise Resource Planning</i>) a aquel que en su diseño contempla a la empresa como un todo y en el que las decisiones y operaciones de cada sector tienen incidencia efectiva en los restantes. De esta manera la optimización de todos los recursos disponibles, es realmente posible. Con esta solución, la información está al día sin ninguna tarea extra de control, brindándonos una mejor información en tiempo y forma, que de otra manera es difícil de lograr. Se tiene un gran ahorro de tiempo, información al momento, y sobre todo integridad en la información	Sugerencias Mostrar diagrama de solución Erp con las 3 áreas. Hacer énfasis en la diferencia de la solución Sierra Erp contra la venta de proyectos individuales. Sierra vende una Solución, no proyectos aislados. Mostrar lista de proyectos.	Min 4 2
1. FUNCION DEL SISTEMA PUNTO DE VENTA La función esencial del Ventas Pos es, consultar ventas al momento en la terminal punto de venta.		1
2. CONFIGURAR VENTAS POS CONFIGURAR - TERMINAL POS Y LOCALIZACION - TIPO DE CONEXION - NOMBRE DEL SERVIDOR - TIPO DE IMPRESOR - MODIFICAR CONTRASEÑA - VENTAS POR TIPO - CARGO A CUARTOS		15
3. REPORTES VENTAS - POR SUPERCATEGORIA - POR CATEGORIA - POR SUBCATEGORIA - POR PLU VENTA DE PLUS - ALTO MOVIMIENTO ORDENADOS POR IMPORTE - ALTO MOVIMIENTO ORDENADOS POR UNIDAD - POR HORA - POR TERMINAL POS - POR TARJETA - POR LOCALIZACION - POR TIPO AUDITORIA - AUDITORIA DE CUENTAS - CANCELACIONES - CORTESIAS Y DESCUENTOS VENTA DE DIAS ANTERIORES		5 5 5 1
		038