



CURSO BASICO DE PUNTO DE VENTA

1. INTRODUCCION SISTEMAS SIERRA ERP.- Se llama software ERP (<i>Enterprise Resource Planning</i>) a aquel que en su diseño contempla a la empresa como un todo y en el que las decisiones y operaciones de cada sector tienen incidencia efectiva en los restantes. De esta manera la optimización de todos los recursos disponibles, es realmente posible. Con esta solución, la información está al día sin ninguna tarea extra de control, brindándonos una mejor información en tiempo y forma, que de otra manera es difícil de lograr. Se tiene un gran ahorro de tiempo, información al momento, y sobre todo integridad en la información	Sugerencias Mostrar diagrama de solución Erp con las 3 áreas. Hacer énfasis en la diferencia de la solución Sierra Erp contra la venta de proyectos individuales. Sierra vende una Solución, no proyectos aislados. Mostrar lista de proyectos.	Min 4 2
1. FUNCION DEL SISTEMA PUNTO DE VENTA La función esencial del Sistema Punto de Venta es, controlar los ingresos e incrementar las ventas.		1
2. OPERACIÓN DEL PUNTO DE VENTA ENTRADA Y SALIDA DEL SISTEMA ABRIR UNA CUENTA ORDENAR REORDENAR IMPRIMIR LA CUENTA NOTAS SEPARADAS CONSOLIDAR NOTA CORREGIR PLUS		50
3. FUNCIONES DE CAJERO COBRAR CUENTAS IMPRIMIR NOTAS SEPARADAS		15
4. FUNCIONES GERENCIALES CANCELACIONES TRANSFERENCIA DE CUENTAS REPORTE DE CUENTAS ABIERTAS REPORTE DE VENTAS TOTALES		15
5. MANTENIMIENTO A LA BASE DE DATOS COMO ENTRAR A MANTENIMIENTO PARAMETROS GENERALES ALTA DE DATOS FISCALES ALTA DE MENSAJE EN NOTA MODIFICAR TIPO DE CAMBIO ENRUTAMIENTO PLUS ALTA DE PLUS MODIFICAR PRECIOS ALTA DE TABLEROS ALTA DE EMPLEADOS		120
		207