



CURSO BASICO AUDITORIA DE VENTAS

1. INTRODUCCION SISTEMAS SIERRA ERP.- Se llama software ERP (<i>Enterprise Resource Planning</i>) a aquel que en su diseño contempla a la empresa como un todo y en el que las decisiones y operaciones de cada sector tienen incidencia efectiva en los restantes. De esta manera la optimización de todos los recursos disponibles, es realmente posible. Con esta solución, la información está al día sin ninguna tarea extra de control, brindándonos una mejor información en tiempo y forma, que de otra manera es difícil de lograr. Se tiene un gran ahorro de tiempo, información al momento, y sobre todo integridad en la información	Sugerencias Mostrar diagrama de solución Erp con las 3 áreas. Hacer énfasis en la diferencia de la solución Sierra Erp contra la venta de proyectos individuales. Sierra vende una Solución, no proyectos aislados. Mostrar lista de proyectos.	Min 4 2
1. FUNCION DEL SISTEMA AUDITORIA DE VENTAS La función esencial del Sistema Auditoria de Ventas es, Auditar las ventas diarias.		15
2. ALTAS INSTALAR VENTA		3
3. REPORTES REPORTES SNC VENTAS POR EMPRESA AUDITORIA DE CUENTAS ESTADISTICA SEMANAL POR CATEGORIA REPORTES NET VENTAS TOTALES POR EMPRESA POR PLU POR EMPLEADO AUDITORIA DE CUENTAS POR CAJERO POR NOTA CANCELACIONES CATALOGOS DE PLUS DE EMPLEADOS DE CLIENTES VENTAS A CELULAR		6 19 19 3 3
4. MANTENIMIENTO PARAMETROS SERVIDOR SMTP		11
		085